

النظرية العامة لقانون التجارة الدولية

الأستاذ الدكتور
نداء كاظم المولى
أستاذ القانون التجاري
كلية الحقوق - جامعة الزرقاء - سابقاً
كلية الحقوق - جامعة إربد الأهلية



دار الثقافة
للنشر والتوزيع
عمان - الأردن



**النظرية العامة
لقانون التجارة الدولية**

343, 087

رقم الإيداع لدى دائرة المكتبة الوطنية: (2024/1/661)

المؤلف: نداء كاظم حسين

الكتاب: النظرية العامة لقانون التجارة الدولية

الواصفات: التجارة الدولية - قانون التجارة الدولية - القانون الدولي

لا يعبر هذا المصنف عن رأي دائرة المكتبة الوطنية أو أي جهة حكومية أو الناشر

ISBN: 978-9923-15-260-7

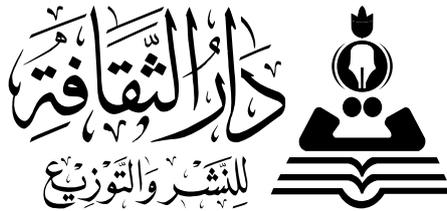
الطبعة الأولى 2024 م - 1445 هـ

جميع الحقوق محفوظة © All rights reserved

رتبت كافة التشريعات مسؤولية جزائية على انتهاك حقوق المؤلف وحقوق الناشر وحقوق الملكية الفكرية سواء كان هذا الانتهاك بالاستنساخ أو التصوير أو التخزين أو الترجمة أو التسجيل الصوتي أو المرئي أو تحويل المصنف (الكتاب) إلى صيغة إلكترونية و/أو بأية طريقة أخرى دون الموافقة الخطية للمؤلف والناشر مالكي حقوق الملكية، وتعتبر جميع الأفعال المذكورة أعلاه من الجرائم، وتصل عقوبتها إلى الحبس، ولم تقف التشريعات عند ذلك، بل يترتب على هذه الجرائم مسؤولية مدنية، تتمثل بمطالبة المعتدي بالتعويض عن الضرر المادي والمعنوي.

وعليه نهب بالجميع الالتزام واحترام قانون حق المؤلف وحقوق الملكية الفكرية تجنباً للمساءلة القانونية وتحت طائلة المسؤولية الجزائية والمدنية والإدارية

الناشر:



أسسها خالد محمود جابر حنيف عام 1984 عمان - الأردن
Est. Khaled M. Jaber Haif 1984 Amman - Jordan

المركز الرئيسي

عمان - وسط البلد - قرب الجامع الحسيني - سوق البتراء - عمارة الحجيري - رقم 3 د
هاتف: 6 4646361 (+ 962) - فاكس: 6 4610291 (+ 962) ص. ب 1532 عمان 11118 الأردن

فرع الجامعة

عمان - شارع الملكة رانيا العبد الله - مقابل بوابة العلوم - مجمع عربيات التجاري - رقم 261
الطابق الأول - هاتف: 6 5341929 (+ 962) - ص. ب 20412 عمان 11118 الأردن

Dar Al-Thaqafa For Publishing & Distributing

Website: www.daralthaqafa.com e-mail: info@daralthaqafa.com

الثقافة للتصميم والإخراج

النظرية العامة لقانون التجارة الدولية

الأستاذ الدكتور
نداء كاظم المولى
أستاذ القانون التجاري
كلية الحقوق - جامعة الزرقاء - سابقاً
كلية الحقوق - جامعة إربد الأهلية

دار الثقافة
للنشر والتوزيع
1445 هـ - 2024 م

الفهرس

استهلال.....9

الفصل الأول

مفهوم قانون التجارة الدولية

- المبحث الأول: ماهية قانون التجارة الدولية.....15
- المبحث الثاني: أشخاص القانون.....18
- المطلب الأول: المنظمات الدولية.....18
- المطلب الثاني: الشركات المتعددة الجنسية.....20
- المطلب الثالث: التجار (الأشخاص الاعتباريون والطبيعيون).....24
- المبحث الثالث: خصائص قانون التجارة الدولية ومصادره.....25
- المطلب الأول: خصائص قانون التجارة الدولية.....25
- المطلب الثاني: مصادر قانون التجارة الدولية.....25
- المبحث الرابع: أثر وسائل القانون التجاري على دوليته.....28
- المطلب الأول: العقوبات وأثرها على دولية القانون.....28
- المطلب الثاني: أثر المخاطر الإدارية على دولية التجارة.....32
- المطلب الثالث: أثر المال السياسي على دولية القانون.....34

الفصل الثاني

النظام القانوني لعقود التجارة الدولية

- المبحث الأول: دولية العقد.....44
- المطلب الأول: معيار دولية العقد.....44
- المطلب الثاني: أثر النظام العالمي على العقد الدولي.....45
- المبحث الثاني: خصائص وأساليب إبرام العقد الدولي.....49
- المطلب الأول: خصائص عقود التجارة الدولية.....49
- المطلب الثاني: أساليب إبرام عقود التجارة الدولية.....50

53	المبحث الثالث: المفاوض ودوره في صياغة العقد
53	المطلب الأول: شروط المفاوض
53	المطلب الثاني: دور المفاوض في صياغة العقد
56	المبحث الرابع: نماذج من عقود التجارة الدولية
56	المطلب الأول: عقود نقل التكنولوجيا
58	المطلب الثاني: عقود المعلوماتية
58	المطلب الثالث: البيوع البحرية (البيوع الدولية)

الفصل الثالث

تنفيذ عقود التجارة الدولية

70	المبحث الأول: الوفاء بالثمن في إطار التجارة الدولية
70	المطلب الأول: المقابل النقدي
71	المطلب الثاني: ظهور مبدأ النزاهة والشفافية في تنفيذ العقد الدولي
77	المبحث الثاني: الوسائل المصرفية في دفع المقابل (الثمن)
78	المطلب الأول: الاعتماد المستندي
84	المطلب الثاني: خطاب الضمان
87	المطلب الثالث: سند السحب

الفصل الرابع

التنظيم الدولي لعقد التجارة الدولية

94	المبحث الأول: اتفاقية فينا للبيع الدولي للبضائع
94	المطلب الأول: نطاق الاتفاقية
98	المطلب الثاني: أحكام الاتفاقية
105	المطلب الثالث: آثار العقد
111	المطلب الرابع: التزام أداء المقابل وصيغ الإداء
117	المبحث الثاني: اتفاقية التريس
117	المطلب الأول: المبادئ التي تقوم عليها الاتفاقية
117	المطلب الثاني: التزامات الدول الأعضاء في حماية العناصر الصناعية في اتفاقية التريس
119	التريس

124المبحث الثالث: اتفاقية الجات

127المبحث الرابع: اتفاقية هامبورغ للنقل الدولي

الفصل الخامس

حل المنازعات الناتجة عن التجارة الدولية

134المبحث الأول: طرق تسوية المنازعات السلمية

134المطلب الأول: طرق تسوية المنازعات السلمية على أساس القواعد العامة

136المطلب الثاني: طرق تسوية المنازعات السلمية على أساس التعامل

139المبحث الثاني: التحكيم الدولي

145المبحث الثالث: الطرق القسرية

146المطلب الأول: أثر العقوبات الدولية على التجارة الدولية

147المطلب الثاني: المعوقات التي تواجهها التجارة الدولية والعقوبات الدولية

151الملاحق

271المراجع

استهلال

جاء كتاب النظرية العامة لقانون التجارة الدولية، للحاجة التي شعرت بها على مدى السنوات الطويلة لتدريس المادة، من نظرة عامة لهذا القانون من حيث تعريفه ومعنى التجارة والقانون التجاري والعالمية والدولية وكثير من المصطلحات التي يتميز بها هذا القانون.

علاوة على الخصائص التي تميز هذا القانون عن القوانين الأخرى، وأشخاص هذا القانون وهم ذات أشخاص القوانين الأخرى إلا أن وجودهم في أكثر من دولة يعطي سمات غير معهودة في الأشخاص الحكمية، وتتمثل بالشركة الأم والشركات التي تدور في فلكها، وأثرها على التجارة الدولية، وأهم العقود التي تبرم في نطاقه، وخصائص تلك العقود، ودور المنظمات الدولية التي تساعد في التنظيم القانوني للعلاقات الناشئة في نطاق التجارة الدولية، وما يتعلق بأهمية هذا القانون في حياة المجتمعات عموماً، فالتجارة هي شريان الحياة والتكامل الإنساني في تبادل الثروات، فقد قامت إمبراطوريات عظيمة لازدهار التبادلات التجارية في عهدها، وانهارت أخرى نتيجة القيود والعقوبات الاقتصادية التي فرضتها على الغير.

إن أحكام هذا القانون حاله حال أي قانون آخر تتكون من التشريعات الدولية، فتلعب الاتفاقيات دوراً مهماً كقواعد وضعية في تنظيم العلاقات القانونية إضافة إلى العرف والإرادة. لذا فإن مصدر العلاقات القانونية ضمن نطاقه هو العقد، ولا بد من إيجاد معيار لتمييز العقد في قانون التجارة الدولية عن العقد الوطني، لتطبيق الأحكام التي تتناسب معه، لذا ظهرت آراء مختلفة في هذا الصدد، ووضعت أحكام دولية لضبط وتنظيم عقد البيع الدولي.

ونتيجة للتطور التكنولوجي الذي له آثار مهمة في الجوانب القانونية، ظهر ما يسمى بالعالمية، التي لا بد من بيان مفهومها وما ترتبه من آثار قانونية في مجال انعقاد العقد وتنفيذه ووسائل الإثبات التي تتعلق بشأنه.

وقد يكون محل العقد حقوقاً مادية أو حقوقاً معنوية، من الضروري إيجاد وسائل لحمايتها لما تتضمنه من حقوق مادية ومعنوية، ولما تكلفه من قيم للتوصل إلى الأفكار التي تتضمن الإبداع والابتكار، الأمر الذي ترتب عليه وضع اتفاقية دولية لحماية تلك الحقوق وقيام تنظيم دولي لمراقبة هذه الحماية وتتمثل باتفاقية التريبس ومنظمة التجارة الدولية.

ونتيجة للظروف السياسية التي تشكل الوجه الثاني للاقتصاد فقد أثرت الصراعات السياسية والاقتصادية تأثيراً مباشراً وغير مباشر على التجارة الدولية، واتخذت وسائل هذا القانون تارة ستاراً لفرض العقوبات وأخرى للتهرب منها.

وما ترتب على الصراعات الدولية ظهور مصطلحات جديدة لها أساس في الأنظمة القانونية الدولية، وتم ربطها بالسياسة الدولية فأخذت مفهوماً أوسع وأبعد مما هي معروفة في الأنظمة القانونية ونشير بذلك للنزاهة والشفافية، ومدى تأثيرها في إبرام عقود التجارة الدولية.

وكان لا بد من الإشارة إلى طرق فض المنازعات في نطاق هذا القانون، ومميزات كل طريق من تلك الطرق التي يبدو بعضها ذات علاقة بالتعامل وأخرى بالإرادة وثالثة بالعرف، فيفهم باحث القانون متى يمكن اللجوء إلى أي من تلك الطرق ومميزات كل منها. وكان الهدف من المعلومات التي يحويها الكتاب هو أن يكون كتاباً منهجياً مختصراً يعرض للباحث مهما كان مستوى دراسته نظرة عامة يفهم من خلالها هذا القانون ويتعرف على قواعده وأشخاصه وتنظيم العلاقات القانونية فيه، ومصطلحاته. وأتمنى من الله العلي العظيم أنني ساهمت ولو بشكل بسيط ببيان تلك النظرة العامة لهذا القانون والعلاقات الناشئة فيه، ولا يخلو جهد إنساني من النقص والخطأ، فإن أصبت فمن الله وإن أخطأت فمن نفسي يغفر الله لي ولكم، والأعمال بالنيات والله علام الغيوب والمطلع على السرائر.

المؤلف

أ. د. نداء المولى